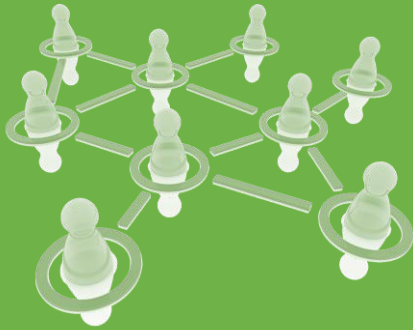


INTENSIVSEMINAR FÜR BAUHERREN,
INSBESONDERE EINKÄUFER UND BAUPROJEKTLER.



Einkauf von Bauleistungen

kurzweilig - umfassend - intensiv

ZUR THEMENSTELLUNG

Rechtliches Wissen und Kenntnisse über die richtigen Einkaufspraxis sind unbedingt notwendig, wenn Sie als **Baueinkäufer ihre Entscheidungen** treffen. Sie erfahren in diesem Inhouse-Seminar alles Wichtige von unseren praxiserfahrenen Fachreferenten u.a. über:

- Verschiedene Vertragstypen, die richtige Anwendung und Vertragsbestandteile mit durchschlagender Wirkung auf den Baueinkauf
- AGB-Problematik
- Arten von Nachträgen am Bau und die Auswirkungen auf den Einkäufer
- Aufbau eines fundierten Managements von Baudienstleistungen im Projektverlauf

SEMINARINHALTE

- > **Die vertraglichen Voraussetzungen**
 - > Der Ausschreibungsprozess – Vergabe optimal planen und Steuern
 - > Vertragsgestaltung und Vertragsinhalte – notwendige Absicherung im dynamischen Bauprozess
- > **Der Einkaufsprozess – Ausschreibung, Lieferantenmanagement, Qualitätssicherung, Termine und Kostenbudget, Änderungen im Bauablauf**
 - > Effektive Spezifikation & Leistungsbeschreibung
 - > Effiziente Markterkundung und Lieferantenauswahl
 - > Ausschreibung und Vergabe von Baudienstleistungen in der Praxis
 - > Lieferantenmanagement und -bewertung von Lieferanten effektiv gestalten
 - > Erfolgreiches Controlling der Leistungserbringung
 - > Praxisvortrag: Einkaufscontrolling bei mittelständischen Unternehmen

Zielgruppe

Das Seminar richtet sich an Einkäufer von Bauleistungen und Projektleiter bzw. -steuerer für Bauprojekte der Bauherrenseite aller Branchen. Ebenfalls angesprochen sind Einkäufer und Bauleiter der klassischen Auftragnehmerseite, also der Baubranche, die durch ihre Zusammenarbeit mit Subunternehmern wiederum zu Auftraggebern werden. Außerdem wenden wir uns an alle, die sich zum Thema Ausschreibungen, Vergaben und Nachträgen im Bauablauf informieren müssen.

Sie haben Bedarf an einer betrieblichen Weiterbildung in Ihrem Unternehmen und suchen den für Sie optimalen Trainer oder Coach? Management Forum Starnberg unterstützt Sie gerne: Wir verfügen über ein unvergleichliches Netzwerk an geprüften Referenten, Coaches, Beratern, Experten sowie umfassende inhaltliche und didaktische Kompetenz. So finden wir für Ihren Bedarf das richtige Inhouse Seminar.



Ich freue mich auf Ihre Anfrage!

Ihr Ansprechpartner:
Tim Freiwald
Projektleitung INHOUSE SEMINARE
tim.freiwald@management-forum.de
0 81 51/27 19-14

**ALLE INHOUSE SEMINARE AUCH ALS
„INHOUSE SEMINARE ONLINE“ BUCHBAR**

Sie möchten von uns kontaktiert werden?

Sie erreichen mich unter:

Name*	_____
Position	_____
Firma*	_____
Straße	_____
PLZ/Ort	_____
Telefon*	_____
E-Mail*	_____

*Pflichtangabe